

# CIENTÍFICA DEL SUR



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

CARRERA PROFESIONAL DE INGENIERÍA ECONÓMICA

“PLAN DE NEGOCIOS PARA LA CREACIÓN Y PUESTA EN  
MARCHA DEL CAFÉ BAR BARRANCO ME MATA, EN EL  
DISTRITO DE BARRANCO, LIMA, 2015”

Tesis para optar el Título Profesional de Ingeniero Economista

Presentado por:

BACH. Ariana Angela Soria Enriquez

LIMA – PERÚ

2015

## ÍNDICE GENERAL

|  |           |
|--|-----------|
| <b>RESUMEN EJECUTIVO.....</b>  | <b>7</b>  |
| <b>ABSTRACT .....</b>  | <b>8</b>  |
| <b>CAPÍTULO I.....</b>   | <b>9</b>  |
| <b>1. IDEA DE NEGOCIO .....</b>  | <b>9</b>  |
| 1.1 Descripción de la Demanda Insatisfecha .....                             | 9         |
| 1.2 Objetivos del Plan de Negocios .....                                     | 9         |
| 1.3 Justificación del proyecto .....   | 9         |
| 1.4 Producto / Servicio a ofrecer.....                                       | 10        |
| 1.5 Mercado objetivo .....   | 10        |
| 1.6 Oportunidades y amenazas del entorno .....                               | 11        |
| 1.7 Fortalezas y debilidades .....   | 11        |
| 1.8 Diferenciación o Ventaja comparativa.....                                | 11        |
| 1.9 Estrategia empresarial o genérica .....                                  | 11        |
| <b>CAPÍTULO II.....</b>  | <b>12</b> |
| <b>2. ANÁLISIS DEL ENTORNO .....</b>   | <b>12</b> |
| <b>2.1 Macroambiente .....</b>   | <b>12</b> |
| 2.1.1 Aspectos legales .....   | 12        |
| 2.1.1.1 Constitución de la empresa .....                                     | 12        |
| 2.1.1.2 Régimen tributario.....  | 12        |
| 2.1.1.3 Funcionamiento de la empresa.....                                    | 13        |
| 2.1.1.4 Certificado de Inspección Técnica de Seguridad en Defensa Civil..... | 14        |
| 2.1.2 Aspectos económicos .....  | 14        |
| 2.1.3 Aspectos demográficos .....  | 16        |
| 2.1.4 Aspectos socioculturales.....  | 16        |
| <b>2.2 Microambiente .....</b>   | <b>16</b> |
| 2.2.1 Poder de los compradores .....   | 16        |
| 2.2.2 Poder de proveedores.....  | 17        |
| 2.2.3 Amenaza de posibles nuevos participantes .....                         | 17        |
| 2.2.4. Amenaza de bienes o servicios sustitutos.....                         | 17        |
| 2.2.5. Rivalidad entre las industrias o competencia .....                    | 17        |
| <b>CAPÍTULO III.....</b>   | <b>20</b> |
| <b>3. ANÁLISIS DEL MERCADO .....</b>   | <b>20</b> |
| <b>3.1 Objetivos de la investigación .....</b>                               | <b>20</b> |
| 3.1.1 Objetivos generales.....   | 20        |

|   |           |
|---|-----------|
| 3.1.2 Objetivos específicos .....                                       | 20        |
| <b>3.2 Tipo de investigación, delimitación, sondeo .....</b>            | <b>20</b> |
| <b>3.3 Fuentes de información .....</b>                                 | <b>21</b> |
| 3.3.1 Fuentes secundarias .....   | 21        |
| 3.3.2 Fuentes primarias.....  | 21        |
| <b>3.4 Resultados .....</b>   | <b>22</b> |
| <b>3.6 Estimación de la demanda.....</b>                                | <b>30</b> |
| <b>CAPÍTULO IV .....</b>  | <b>32</b> |
| <b>4. PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO .....</b>                                | <b>32</b> |
| <b>4.1 Análisis FODA y Matriz FODA Cruzado.....</b>                     | <b>32</b> |
| 4.1.1 Oportunidades.....  | 32        |
| 4.1.2 Amenazas .....  | 32        |
| 4.1.3 Fortalezas .....  | 32        |
| 4.1.4 Debilidades .....   | 32        |
| <b>4.2 Visión y Misión .....</b>  | <b>34</b> |
| 4.2.1 Visión .....  | 34        |
| 4.2.2 Misión.....   | 34        |
| <b>4.3 Valores de la empresa.....</b>                                   | <b>34</b> |
| <b>4.4 Objetivos organizacionales o estratégicos (largo plazo).....</b> | <b>34</b> |
| <b>4.5 Estrategia de negocio y a nivel empresarial .....</b>            | <b>35</b> |
| <b>4.6 Ventaja competitiva .....</b>                                    | <b>36</b> |
| <b>CAPÍTULO V .....</b>   | <b>37</b> |
| <b>5. PLAN DE MARKETING .....</b>                                       | <b>37</b> |
| <b>5.1 Mercado objetivo .....</b>                                       | <b>37</b> |
| <b>5.2 Objetivos de mercadotecnia.....</b>                              | <b>37</b> |
| <b>5.3 Mezcla de mercadotecnia (4 P's).....</b>                         | <b>37</b> |
| 5.3.1 Estrategias para el Producto y Servicio.....                      | 37        |
| 5.3.2 Estrategias para el Precio .....                                  | 38        |
| 5.3.3 Estrategias para la Promoción .....                               | 41        |
| 5.3.4 Estrategias para la Plaza .....                                   | 41        |
| <b>CAPÍTULO VI .....</b>  | <b>43</b> |
| <b>6. PLAN DE OPERACIONES.....</b>                                      | <b>43</b> |
| <b>6.1 Objetivo .....</b>   | <b>43</b> |
| <b>6.2 Diseño de las instalaciones.....</b>                             | <b>43</b> |
| <b>6.3 Diseño de Procesos Operativos.....</b>                           | <b>45</b> |
| <b>6.4 Actividades pre operativas .....</b>                             | <b>47</b> |
| <b>6.5 Flujo de procesos .....</b>                                      | <b>48</b> |
| <b>6.6 Planes de contingencias .....</b>                                | <b>49</b> |
| 6.6.1 En caso de sismos .....   | 49        |

|  |           |
|--|-----------|
| 6.6.2 En caso de malestar físico en los trabajadores ..... | 49        |
| 6.6.3 En caso de incendios .....                           | 50        |
| <b>CAPÍTULO VII .....</b>                                  | <b>51</b> |
| <b>7. ORGANIZACIÓN Y RECURSOS HUMANOS .....</b>            | <b>51</b> |
| 7.1 Organización .....                                     | 51        |
| 7.1.1 Tipo de sociedad .....                               | 51        |
| 7.1.2 Tipo de estructura organizacional .....              | 51        |
| 7.1.3 Partes de la organización .....                      | 52        |
| 7.2 Recursos humanos .....                                 | 52        |
| 7.2.1 Objetivos .....                                      | 52        |
| 7.2.2 Estrategia .....                                     | 52        |
| 7.2.3 Políticas .....                                      | 53        |
| 7.2.4 Administración de recursos humanos .....             | 53        |
| 7.2.4.1 Reclutamiento .....                                | 53        |
| 7.2.4.2 Selección .....                                    | 53        |
| 7.2.4.3 Contratación .....                                 | 54        |
| 7.2.4.4 Inducción .....                                    | 54        |
| 7.2.4.5 Capacitación y Desarrollo .....                    | 54        |
| 7.2.4.6 Sistema de remuneraciones .....                    | 54        |
| 7.2.4.7 Planillas .....                                    | 55        |
| <b>CAPÍTULO VIII .....</b>                                 | <b>56</b> |
| <b>8. PLAN CONTABLE Y FINANCIERO .....</b>                 | <b>56</b> |
| 8.1 Estructura de Financiamiento .....                     | 56        |
| 8.2 Estructura de costos .....                             | 62        |
| 8.3 Ingresos proyectados .....                             | 64        |
| 8.4 Flujo económico .....                                  | 65        |
| 8.5 Evaluación Financiera .....                            | 65        |
| 8.6 Estados financieros .....                              | 65        |
| <b>CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES .....</b>                | <b>67</b> |
| <b>BIBLIOGRAFÍA .....</b>                                  | <b>68</b> |

## ÍNDICE DE FIGURAS

|   |    |
|---|----|
| FIGURA N°1. Crecimiento PBI, 2015   | 14 |
| FIGURA N°2. Sector Restaurantes - Ventas Agosto 2015                            | 15 |
| FIGURA N°03. Logo de Bar Restaurante "El Tizón"                                 | 18 |
| FIGURA N°04. Logo de Teatro Bar "Escena 7"                                      | 18 |
| FIGURA N°05. Logo de Bar "La Noche de Barranco"                                 | 19 |
| FIGURA N°06. Sexo del Encuestado  | 22 |
| FIGURA N°07. Edad del Encuestado  | 22 |
| FIGURA N°08. Distrito donde vive el Encuestado                                  | 23 |
| FIGURA N°09. Interés en la idea de negocio                                      | 23 |
| FIGURA N°10. Asistencia al Café Bar   | 24 |
| FIGURA N°11. Horario de asistencia en el Café Bar                               | 24 |
| FIGURA N°12. Frecuencia de asistencia al Café Bar                               | 25 |
| FIGURA N°13. Frecuencia de asistencia a presentaciones artísticas               | 25 |
| FIGURA N°14. Consumo de bebidas del Encuestado                                  | 26 |
| FIGURA N°15. Tipo de café consumido por el Encuestado                           | 26 |
| FIGURA N°16. Acompañamiento del café consumido por el Encuestado                | 27 |
| FIGURA N°17. Tipo de bebida alcohólica consumido por el Encuestado              | 27 |
| FIGURA N°18. Acompañamiento de la bebida alcohólica consumido por el Encuestado | 28 |
| FIGURA N°19. Consumo del Encuestado por presentación artística                  | 28 |
| FIGURA N°20. Aspectos importantes en un Café Bar                                | 29 |
| FIGURA N°21. Canal de comunicación del Encuestado                               | 30 |
| FIGURA N°22. Logo del Café Bar "BARRANCO ME MATA"                               | 38 |
| FIGURA N°23. Ubicación del local "BARRANCO ME MATA"                             | 43 |
| FIGURA N°24. Diseño del local "BARRANCO ME MATA"                                | 44 |
| FIGURA N°25. Flujo de Atención al cliente "BARRANCO ME MATA"                    | 48 |
| FIGURA N°26. Organigrama de "BARRANCO ME MATA"                                  | 51 |

## ÍNDICE DE TABLAS

|   |    |
|---|----|
| TABLA N° 01. Productos y Servicios a ofrecer por “BARRANCO ME MATA”               | 10 |
| TABLA N° 02. Proyección de la demanda efectiva según datos del INEI               | 31 |
| TABLA N° 03. Proyección de la demanda anual de “BARRANCO ME MATA”                 | 31 |
| TABLA N° 04. Matriz FODA Cruzado de “BARRANCO ME MATA”                            | 33 |
| TABLA N° 05. Comparativo de precios de la competencia                             | 39 |
| TABLA N° 06. Lista de precios de “BARRANCO ME MATA”                               | 40 |
| TABLA N° 07. Horario de Atención de “BARRANCO ME MATA”                            | 45 |
| TABLA N° 08. Sueldos empleados “BARRANCO ME MATA”                                 | 55 |
| TABLA N° 09. Estructura de financiamiento de “BARRANCO ME MATA”                   | 57 |
| TABLA N° 10. Cronograma de pagos de “BARRANCO ME MATA”                            | 58 |
| TABLA N° 11. Inversión inicial de “BARRANCO ME MATA”                              | 59 |
| TABLA N° 12. Capital de trabajo de “BARRANCO ME MATA”                             | 61 |
| TABLA N° 13. Costos variables de “BARRANCO ME MATA”                               | 62 |
| TABLA N° 14. Costos fijos de “BARRANCO ME MATA”                                   | 63 |
| TABLA N° 15. Demanda proyectada anual e ingresos anuales<br>de “BARRANCO ME MATA” | 64 |
| TABLA N° 16. Flujo económico de “BARRANCO ME MATA”                                | 65 |
| TABLA N° 17. Balance General de “BARRANCO ME MATA”                                | 66 |
| TABLA N° 18. Estado de Ganancias y Pérdidas<br>de “BARRANCO ME MATA”              | 66 |