



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
CARRERA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN DE
EMPRESAS

“FACTURA NEGOCIABLE EN LA GESTIÓN DE COBRANZA Y SU
IMPACTO EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA TUPEMESA
LIMA 2021”

Tesis para optar el título profesional de:
Licenciada en Administración de Empresas

Presentado por:

Sarita Liseth Chiclla Alata (0000-0002-1209-6025)

Asesor:

Erwin Harold Terrones Pérez (0000-0003-0778-0217)

Lima - Perú

2021

ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TESIS

Lima, 20 de agosto de 2021 «FSUS»

Los integrantes del Jurado de tesis:

Presidente	JULIO CÉSAR POBLETE BENITES
Miembro 1	ÁNGELA VERÓNICA DIAZ NOEL
Miembro 2	GIOVANNA GIANCARLA PINTO DIAZ

Se reúnen para evaluar la tesis titulada:

“FACTURA NEGOCIABLE EN LA GESTIÓN DE COBRANZA Y SU IMPACTO EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA TUPEMESA LIMA 2021”

Presentado por el(la) bachiller.

SARITA LISETH CHICLLA ALATA

Para optar al título profesional de

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

Asesorado(a) por:

ERWIN HAROLD TERRONES PÉREZ

Luego de haber evaluado el informe final de tesis y evaluado el desempeño de(l) (los) estudiante de la Carrera de **Administración de Empresas** en la sustentación, concluyen de manera unánime (X) por mayoría simple () calificar a:

Tesista:	SARITA LISETH CHICLLA ALATA		
Nota (en letras):	Dieciséis		
Aprobado ()	Aprobado - Muy buena (X)	Aprobado - Sobresaliente ()	Desaprobado ()

Los miembros del jurado firman en señal de conformidad.



JULIO CÉSAR POBLETE BENITES
Presidente(a) del Jurado



ERWIN HAROLD TERRONES PÉREZ
Asesor(a)



ANGELA VERONICA DIAZ NOEL
Miembro 1



GIOVANNA GIANCARLA PINTO DIAZ
Miembro 2

Impacto de la pandemia en las PYMES del Perú y su efecto en la economía nacional: Mecanismos para obtener financiamiento

Impact of the pandemic on PYMES in Peru and its effect on the national economy: Mechanisms to obtain financing

Sarita Chiclla Alata¹

Universidad Científica del Sur, Lima Perú

Resumen

La pandemia del covid-19 es la principal causa del efecto negativo de la economía peruana por el impacto en el bienestar de las Pymes, en ese sentido el gobierno central buscó apoyar con programas de reactivación económica y evitar la quiebra, pero no todas las empresas son beneficiadas con esta iniciativa por ello muchos buscan sus propias alternativas de financiamiento o mecanismos de cobranzas por sus ventas al crédito para continuar con el desarrollo de su negocio o cumplir las obligaciones con proveedores o préstamos. El objetivo de esta investigación es determinar los mecanismos que ayuden a estas empresas a financiarse o mejorar sus cobranzas. Lo que se determina es que el mecanismo de cobranza con factura negociable es viable, en el futuro por lo que se recomienda las grandes empresas también migraran para trabajar con este nuevo título de valor que era poco conocido hasta antes de la pandemia.

Palabras clave: Pandemia; Pymes; Economía Nacional; Mecanismos de financiamiento

Abstrac

The covid-19 pandemic is the main cause of the negative effect of the Peruvian economy due to the impact on the welfare of Pymes, in that sense the central government sought to support economic reactivation programs and avoid bankruptcy, but not all companies are benefited by this initiative, therefore, many seek their own financing alternatives or collection mechanisms for their credit sales to continue with the development of their business or meet obligations with suppliers or loans. The objective of this research is to determine the mechanisms that help these companies to finance themselves or improve their collections. What is determined is that the collection mechanism with a negotiable

¹ Bachiller en Administración de Empresas, Universidad Científica del Sur, Lima Perú,
100039150@cientifica.edu.pe

invoice is viable, in the future it is recommended that large companies also migrate to work with this new security that was little known until before the pandemic.

Keywords: Pandemic; Pymes; National Economy; Financing mechanisms

Introducción

Hace más de cuatro décadas se habla de las pymes en Perú y desde entonces cumplen un papel fundamental en la economía del país. Los Pymes hasta antes de la pandemia generaron ingresos hasta el 47% del PBI y el 80% de empleos a nivel nacional de tal manera que se podría decir es el motor de la economía nacional.

Actualmente la pandemia del Covid-19 a afectado enormemente a las pequeñas y medianas empresas y como consecuencia el PBI ha bajo significativamente en el 2020 el 11.12% según informes del INEI.

Bajo esta situación, el gobierno central buscó apoyar con programas de reactivación económica; el primero denominado Reactiva Perú para garantizar la continuidad del negocio y evitar el quiebre de los Mypes y Pymes de igual manera para grandes empresas. Y, en segundo lugar, lanzó Arranca Perú con el objetivo de crear empleos. Sin embargo, no todas las empresas fueron beneficiados con estos programas y buscan otros mecanismos de financiamiento o estrategias para continuar en el mercado.

Ante esta situación, los Pymes siguen descubriendo nuevos mecanismos de cobranzas a sus ventas a crédito y obtener liquidez para mantener su negocio en continuidad, el nuevo título de valor vigente en Perú desde el 2015 “Factura Negociable” documento que reduce tiempo y costo en la gestión de cobranza, que muchas empresas no tomaban importancia hasta que Covid-19 llegara al país. En este panorama la herramienta esencial es la innovación y la tecnología para lograr los propósitos de las empresas. Muchos Pymes tienen ventas al crédito y trabajan con títulos de valor o, así como también las facturas comerciales a 30, 45 o 60 días, pero a causa de la crisis económica las grandes, mediana y pequeñas empresas no cumplieron sus obligaciones.

Considerando esta situación el objetivo de esta investigación es explicar las nuevas medidas que están tomando las Pymes en Perú producto de la pandemia y su efecto en la economía nacional y de esta manera se podría reducir el impacto.